

UDDANNELSESOVERSIGT

ÅBNE UDDANNELSER – 2020



Connection
management

Deadline for tilmelding:
18. december 2019



Lederakademiet

Ledelse i Praksis – Januar 2020

E-learning

Modul 1 14. - 15. januar 2020

Modul 2 4. - 5. februar 2020

E-learning

Aflevering af opgave 3. marts 2020

Eksamen 12. marts 2020

Deadline for tilmelding:
24. februar 2020



Projektledelse

Marts 2020

Modul 1 2. - 3. marts 2020

Modul 2 24. - 25. marts 2020

E-learning

Aflevering af opgave 16. april 2020

Eksamen 29. april 2020

Deadline for tilmelding:
17. februar 2020



Lederakademiet

Ledelse i Praksis - April 2020

Modul 1 1. - 2. april 2020

Modul 2 5. - 6. maj 2020

E-learning

Aflevering af opgave 19. maj 2020

Eksamen 29. maj 2020

Deadline for tilmelding:
30. marts 2020



Salgsakademiet

Salgspsykologi – April 2020

Modul 1 21. - 22. april 2020

Modul 2 13. - 14. maj 2020

E-learning

Aflevering af opgave 10. juni 2020

Eksamen 18. juni 2020

Deadline for tilmelding:
17. februar 2020



Lederakademiet

Ledelse i Praksis - Maj 2020

Modul 1 4. - 5. maj 2020

Modul 2 25. - 26. maj 2020

E-learning

Aflevering af opgave 11. juni 2020

Eksamen 29. - 30. juni 2020

Deadline for tilmelding:
27. juli 2020



Kommunikation i Praksis

August 2020

Modul 1	11. august 2020
Modul 2	25. – 26. august 2020
Modul 3 - Hotline	16. september 2020
E-learning	
Aflevering af opgave	30. september 2020
Eksamen	8. oktober 2020

Deadline for tilmelding:
21. august 2020



Lederakademiet

Forandringsledelse - September 2020

E-learning	
Modul 1	2. - 3. september 2020
Modul 2	29. - 30. september 2020
E-learning	
Aflevering af opgave	21. oktober 2020
Eksamen	30. oktober 2020

Deadline for tilmelding:
23. august 2020



Lederakademiet

Ledelse i Praksis - September 2020

E-learning	
Modul 1	15. - 16. september 2020
Modul 2	21. - 22. oktober 2020
E-learning	
Aflevering af opgave	4. november 2020
Eksamen	12. november 2020

Deadline for tilmelding:
17. september 2020



Salgsakademiet

Salgspsykologi - Oktober 2020

E-learning	
Modul 1	6. - 7. oktober 2020
Modul 2	4. - 5. november 2020
E-learning	
Aflevering af opgave	24. november 2020
Eksamen	3. december 2020



Oprettes efter behov

Teamledelse	Projektledelse
Kommunikation i Praksis	Service
Coaching i Organisationer	Strategisk Salg
Det strategiske Lederskab	LEAN Ledelse i Praksis

Vi vil bidrage til at øge produktiviteten og effektiviteten i din virksomhed med minimum 20 %

Hos Connection Management udvikler vi medarbejdere og ledere med det formål, at forbedre bundlinien. Vi lever op til vores navn og arbejder for, at sikre værdiskabende sammenhænge mellem kunder, virksomhed, ledelse, medarbejdere og resultater. Det handler ikke kun om at løse en udfordring rigtigt, men også om at løse den rigtige udfordring.

Udover vores åbne uddannelser gennemfører vi også:

- Skræddersyede uddannelser
- Salg- og ledertræning
- Coaching, sparring og mentoring
- Rådgivning
- Meritgivende uddannelser med ECTS point
- Personlighedstests

Udvalgte referencer:

KEMP & LAURITZEN

ROCKWOOL®
BRANDSIKKER ISOLERING



Har du spørgsmål om forløbet, så tøv ikke med at kontakte os på telefon **70 25 15 15** eller info@connection-management.dk