

UDDANNELSESOVERSIGT

ÅBNE UDDANNELSER - 2018 og 2019



Connection
management

Deadline for tilmelding:
15. december 2017



Lederakademiet

Forandringsledelse - Januar 2018

Modul 1	8. - 9. januar 2018
Modul 2	25. - 26. januar 2018
Modul 3	6. - 7. februar 2018
Aflevering af opgave	23. februar 2018
Eksamen	7. marts 2018

Deadline for tilmelding:
4. januar 2018



Projektstyring i Praksis

Januar 2018

Modul 1	22. - 23. januar 2018
Modul 2	1. - 2. februar 2018
Modul 3	27. - 28. februar 2018
Aflevering af opgave	12. marts 2018
Eksamen	21. marts 2018

Deadline for tilmelding:
16. marts 2018



Lederakademiet

Ledelse i Praksis - April 2018

E-learning	
Modul 1	9. - 10. april 2018
Modul 2	24. - 25. april 2018
E-learning	
Aflevering af opgave	25. maj 2018
Eksamen	6. juni 2018

Deadline for tilmelding:
10. april 2018



Salgsakademiet

Salgspsykologi - Maj 2018

E-learning	
Modul 1	1. - 2. maj 2018
Modul 2	6. - 7. juni 2018
E-learning	
Aflevering af opgave	18. juni 2018
Eksamen	28. juni 2018

Deadline for tilmelding:
3. september 2018



Lederakademiet

Ledelse i Praksis - September 2018

E-learning	
Modul 1	18. - 19. september 2018
Modul 2	16. - 17. oktober 2018
E-learning	
Aflevering af opgave	1. november 2018
Eksamen	15. november 2018

Deadline for tilmelding:
4. september 2018



Projektstyring i Praksis

September 2018

Modul 1	25. - 26. september 2018
Modul 2	10. - 11. oktober 2018
Modul 3	25. - 26. oktober 2018
Aflevering af opgave	8. november 2018
Eksamen	22. november 2018

Deadline for tilmelding:
1. november 2018



Lederakademiet

Forandringsledelse - November 2018

Modul 1	20. - 21. november 2018
Modul 2	6. - 7. december 2018
Modul 3	17. - 18. december 2018
Aflevering af opgave	7. januar 2019
Eksamen	17. januar 2019

Deadline for tilmelding:
22. november 2018



Salgsakademiet

Salgspsykologi - December 2018

E-learning

Modul 1	4. - 5. december 2018
Modul 2	7. - 8. januar 2018
E-learning	
Aflevering af opgave	18. januar 2019
Eksamen	31. januar 2019

Deadline for tilmelding:
9. januar 2019



Lederakademiet

Ledelse i Praksis - Januar 2019

E-learning

Modul 1	21. - 22. januar 2019
Modul 2	26. - 27. februar 2019
E-learning	
Aflevering af opgave	11. marts 2019
Eksamen	20. marts 2019

Oprettes efter behov

Teamledelse	Projektstyring i Praksis
Kommunikation i Praksis	Service
Coaching i Organisationer	Strategisk Salg
NLP Practitioner og Master	LEAN Ledelse i Praksis



Vi vil bidrage til at øge produktiviteten og effektiviteten i din virksomhed med minimum 20 %

Hos Connection Management udvikler vi medarbejdere og ledere med det formål, at forbedre bundlinien. Vi lever op til vores navn og arbejder for, at sikre værdiskabende sammenhænge mellem kunder, virksomhed, ledelse, medarbejdere og resultater. Det handler ikke kun om at løse en udfordring rigtigt, men også om at løse den rigtige udfordring.

Udover vores åbne uddannelser gennemfører vi også:

- Skræddersyede uddannelser
- Salg- og ledertræning
- Coaching, sparring og mentoring
- Rådgivning
- Meritgivende uddannelser med ECTS point
- Personlighedstests

Udvalgte referencer:

KEMP & LAURITZEN

ROCKWOOL®
BRANDSIKKER ISOLERING



Har du spørgsmål om forløbet, så tøv ikke med at kontakte os på telefon **70 25 15 15** eller info@connection-management.dk